



Nota van Inlichtingen SBIR Autonoom delen van digitale dreigingsinformatie

Versie 2 mei 2024

Deze nota bevat algemene SBIR vragen en de vragen die tijdens de informatiebijeenkomst zijn gesteld en via e-mail zijn binnengekomen met de antwoorden die daarop zijn gegeven of naderhand geformuleerd zijn.

	Vraag	Antwoord
1.	Moeten de indiener en de partner(s) MKB zijn?	Nee. Ook niet MKB bedrijven kunnen deelnemen aan SBIR. Als hoofdaannemer of als onderaannemer. SBIR is toegesneden op kleine bedrijven, maar ook open voor grote ondernemingen (of andere organisaties). Zie hoofdstuk 10.1 van de SBIR handleiding voor de eisen die we aan partijen stellen.
2.	Kan een kennisinstelling een offerte indienen?	Dat zou kunnen, in ieder geval is daar geen formele belemmering voor. Maar let wel, we beoordelen bij economisch perspectief of de indiener/het consortium in staat is om de innovatie te ontwikkelen en op de markt te brengen. Daarnaast beoordelen we of het idee zakelijk zin heeft. Zie hiervoor ook de beschrijving van de criteria in de SBIR handleiding in paragraaf 3.3. Een kennisinstelling lijkt niet de aangewezen partij om een product te ontwikkelen en op de markt te brengen. We adviseren daarom om een ondernemer de leiding te laten nemen. Op die manier willen we voorkomen dat we projecten financieren die stoppen wanneer de opdracht ophoudt. Een onderneming zal daarna nog de 'drive' hebben om het product uit te ontwikkelen en op de markt te brengen.
3.	Moet de indiener een Nederlandse partij zijn?	Nee, een buitenlandse partij mag ook een voorstel indienen, maar deze moet wel gevestigd zijn binnen de EU.
4.	Mag een partner een buitenlandse partij zijn?	Ja, hieraan zijn geen beperkingen verbonden, mits het project een bijdrage levert aan de Nederlandse economie.

	Vraag	Antwoord
5.	Wie hebben zitting in de beoordelingscommissie?	Dat zijn deskundigen op velerlei gebieden. De namen van de leden worden bekend gemaakt via de website of via de Nota van inlichtingen. Zodra de leden van de beoordelingscommissie bekend zijn gemaakt mogen deze niet meer benaderd worden. Gebeurt dat wel, dan kunt u uitgesloten worden van de competitie.
6.	We hebben gemerkt dat elke belastinginspecteur anders omgaat met het al dan niet moeten afdragen van BTW. Wat is de invloed hiervan op het te offeren bedrag en de beoordeling?	Wij beoordelen de offertes exclusief BTW, hierdoor zijn alle partijen in die zin gelijk. Bij een daadwerkelijke opdracht kan er per situatie bekeken worden hoe betaling en BTW geregeld moeten worden.
7.	Hoe ziet de overgang van fase 1 naar fase 2 eruit?	Bedrijven die een opdracht hebben gekregen voor fase 1 kunnen samen met de eindrapportage van fase 1 een offerte voor fase 2 meesturen. Wij beoordelen vervolgens het resultaat/de eindrapportage van fase 1. Indien de oorspronkelijk geoffreerde resultaten zijn behaald zal de offerte meedingen in de beoordeling van fase 2.
8.	Is het mogelijk een voorstel in te dienen voor een project dat zich al in fase 1 bevindt?	Ja, dit is mogelijk. We willen echter wel de mogelijkheid hebben, tijdens de uitvoering van fase 1, een oordeel te kunnen vellen over de wijze waarop u het project uitvoert. De reden hiervoor is dat dit een rol speelt in het oordeel een offertezoek voor fase 2 te doen.
9.	Valt het indienen van een octrooiaanvraag onder de kosten van fase 1?	Ja, dat kan. Denk hierbij aan de volgende aandachtspunten: 1. realiseer dat deze kostenpost de prijs voor de offerte van fase 1 relatief hoog maakt: SBIR offertes concurreren immers ook op prijs 2. houd er verder rekening mee dat de offerte een totaalprijs geeft voor een eindresultaat, waarin meegenomen is dat de IE rechten bij de opdrachtnemer blijven (zie handleiding paragraaf 2.4) 3. de octrooiaanvraag dient van belang te zijn voor de vermarkting van de innovatie, geef hierop een toelichting in het projectplan bij "route to market"
10.	Een partij heeft eerder een SBIR-opdracht gekregen. Sluit dit hem uit voor een nieuwe opdracht?	Bedrijven kunnen in principe meerdere SBIR opdrachten uitvoeren, dit is uiteraard wel afhankelijk van de beschikbare capaciteit (menskracht) en expertise bij het betreffende bedrijf.

	Vraag	Antwoord
11.	Valt een SBIR-financiering ook onder de 'de-minimis' regelgeving?	SBIR is een opdracht en betreft geen staatssteun (subsidie). De-minimis is dus niet van toepassing. Een bedrijf dient geen subsidieverzoek, maar een offerte in.
12.	Past het doen van verkennend onderzoek binnen een SBIR?	Een project dient zich te richten op een concrete toepassing die bijdraagt aan de uitdaging in de oproep. Na afloop van het tweejarig R&D-traject dient er een demonstratie plaats te vinden van het ontwikkelde product, dienst of proces.
13.	Kan een samenwerkingsverband een voorstel indienen?	We verwachten dat één partij in de lead is en een voorstel indient. Deze partij kan met andere partijen samenwerken als onderaannemer. En dat is vaak ook verstandig omdat u zo kunt zorgen dat de juiste expertise aan boord is. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan.
14.	Speelt een eigen bijdrage aan het project een rol?	We stellen geen eisen of voorwaarden aan een financiële bijdrage die u moet leveren. We verwachten wel dat u niet uw reguliere commerciële tarieven in rekening brengt. U ontwikkelt een product waar u in de toekomst geld aan kunt verdienen. U behoudt (onder voorwaarden) het intellectueel eigendom. Daar hoort een prijs bij die daarbij past.
15.	Is het mogelijk om een project als individuele ondernemer te starten en in de loop van het traject een samenwerkingsverband aan te gaan?	Ja, zonder meer. Het is wel zo dat als uw plan wat dat betreft al concreet is, dat u meer kans maakt. Als u al een partner heeft die een essentiële bijdrage kan leveren, dan is dat sterker dan dat u schetst dat u die gaandeweg nog moet zoeken.
16.	Wat als in fase 2 blijkt dat het beoogde systeem toch niet werkt of niet opgeleverd kan worden? Hoe gaat u dan om met de betaling en de leveringsverplichting?	Dat hangt af van de situatie. Als er geen goede verantwoording over de activiteiten kan worden afgelegd, dan zullen we ons geld terugvorderen. Ook het geld dat in fase 2 is betaald. Als we echter inzien dat er onverwachte tegenslag is, zoals dat kan optreden bij innovatieprojecten, dan zullen we niet al het betaalde geld terugvorderen, maar vanaf dat moment ook niet meer betalen. Dit is een van de redenen waarom wij ook tijdens de onderzoeksfasen contact onderhouden en de voortgang van de projecten volgen. De gefaseerde opzet is overigens ontworpen om dit te voorkomen. Voor het haalbaarheidsonderzoek in fase 1 geldt dat "het is niet haalbaar" ook een resultaat is waarna betaald kan worden (mits het project verder op orde is uiteraard).

	Vraag	Antwoord
17.	Mag ik in fase 1 een offerte indienen voor € 0,- voor onderzoek dat al eerder is uitgevoerd om kans te maken op een opdracht in fase 2?	Ja, dat kan. U kunt een offerte voor €0,- indienen wanneer het werk al is gedaan. Let wel, dit geeft geen garantie voor een opdracht voor fase 1 of een offerteverzoek voor fase 2. Uw voorstel en uw project worden op dezelfde manier beoordeeld als de andere voorstellen en projecten. Daarnaast verwachten wij dezelfde rapportages van u. Overigens lijkt het meer voor de hand te liggen om, met de mogelijkheden die SBIR biedt, te onderzoeken hoe u uw idee kunt door ontwikkelen. Wellicht biedt aanvullend onderzoek nog meer mogelijkheden.
18.	Meestal stelt RVO randvoorwaarden t.a.v. het uurtarief. Ik kan daar niets over terugvinden. Hoe zit dat?	We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij SBIR immers op basis van offertes. Wel geven we aan, omdat we niet de intellectuele eigendomsrechten krijgen (deze zijn voor de indiener) dat we geen offertes verwachten op basis van commerciële uurtarieven. Het is dus aan de indiener zelf een uurtarief te bepalen. Let op: prijs van de offerte is een van de criteria waarop het voorstel beoordeeld wordt OF prijs van de offerte wordt meegewogen bij het criterium Impact "value for money".
19.	Mag ik meerdere voorstellen indienen?	Ja, u mag meerdere voorstellen indienen. Het aantal moet wel in verhouding staan tot de capaciteit van aanbiedende partij en de voorstellen moeten onderscheidend van elkaar zijn. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan als afgerond geheel.
20.	Welke rechten krijgt de overheid op de innovatie?	SBIR Handleiding 4.2 Het intellectueel eigendom (IE) De opdrachtnemer behoudt het intellectueel eigendom. Opdrachtgever verwerft de volgende rechten: <ul style="list-style-type: none"> • Het recht de resultaten te gebruiken voor publicitaire doeleinden. • Het recht op het gebruik van de kennis, zonder betaling van licentiekosten. • Het recht de kennis openbaar te maken als hij dat nodig acht in het kader van het algemeen belang. • De mogelijkheid om de onderneming te verplichten om onder redelijke voorwaarden (Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND")) licenties te verstrekken aan derden. Als de overheid het product of de dienst nodig heeft, zal de overheid een inkooptraject starten.

	Vraag	Antwoord
21.	Wanneer kan de overheid verplichten licenties uit te geven?	De overheid wil voorkomen dat er met de ontwikkelde kennis niets gebeurt of dat een bedrijf juist een monopolypositie uitbuit. De minister/opdrachtgever kan een bedrijf daarom verplichten tot het uitgeven van licenties aan derden onder Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND") voorwaarden. De minister/opdrachtgever kan daarnaast de kennis die ontwikkeld is in fase 2 openbaar maken als dat in het algemeen belang is. Beide verplichtingen zullen alleen in extreme situaties aan de orde zijn. Tot op heden is het nog nooit nodig geweest om deze verplichtingen op te leggen aan een opdrachtnemer.
22.	Het uitgeven van licenties, wie bepaalt dat je dat mag?	Bedrijven bepalen zelf of ze licenties uitgeven, tenzij er redenen zijn zoals genoemd bij de vorige vraag en de overheid dit verplicht.
23.	Is het mogelijk om de indieningsdatum te verlengen?	Nee we zijn gebonden aan een heel proces, dus is het niet mogelijk om de indieningsdatum aan te passen.
24.	Kan ik in een latere fase 2 inhaken?	Nee, voor dit onderwerp is er maar één keer een fase 1 en een fase 2.
25.	Wat gebeurt er als je als bedrijf je intellectueel eigendom niet wilt opgeven?	Als je als bedrijf de voorwaarden van SBIR niet kunt of wilt accepteren, dan is het niet zinvol om een offerte in te dienen voor een SBIR opdracht.
26.	Kan ik starten met het project voordat het contract rond is?	Ja, dit kan. U kunt starten vanaf de datum dat de offerte bij RVO is ingediend. Let er wel op dat de kosten dan voor eigen rekening komen, als de opdracht niet aan u wordt gegund.
27.	TIJDENS INFORMATIEBIJENKOMST GESTELDE VRAGEN	
28.	Kunnen grootbedrijven ook een offerte indienen?	Ja, dat kan.
29.	Ik kan me voorstellen dat de marktkansen vooral ook een uitkomst zijn van de haalbaarheidsfase, los van een beargumenteerde inschatting vooraf. Klopt dat?	Dat is zeker het idee daar achter, dat u de (aannames over) marktkansen in fase 1 onderzoekt.

	Vraag	Antwoord
30.	Praktijktest: we willen bij een overheidsinstantie de tool testen. Kunnen we dat in fase 1 al meenemen?	Het feit dat u al een partij heeft en/of betreft, is heel positief. Dat kan helpen bij het toetsen van de haalbaarheid en kan positief uitpakken voor het economisch perspectief. Of die praktijktest nu al een opmaat kan zijn voor de einddemonstratie fase 2 moet later in het traject bepaald worden.
31.	Klopt het dat een concrete toezegging van een potentiële afnemer voor fase 1 nog niet nodig is?	Klopt. Het is niet verplicht in fase 1, maar hoe concreter hoe beter. Dit heeft bijna zeker een positieve invloed op de beoordeling van uw voorstel. Een letter of intent kan ook worden bijgevoegd aan uw voorstel.
32.	Het IP blijft bij de ondernemer. Hoe zit dat met een aanbestedingstraject en de IP rechten?	IP blijft inderdaad bij het bedrijf. In uiterste gevallen kan het zijn dat de opdrachtgever afdwingt dat u nu al licenties afgeeft. Dit omdat de SBIR is bedoeld om ontwikkelingen snel op de markt te brengen. Dit staat ook in het contract dat u straks eventueel ontvangt.
33.	Op technisch vlak: is het handig om illustraties of architectuurplaatjes toe te voegen? En, hoe diep kan/moet je op de techniek, code, protocollen e.d. ingaan?	Illustraties helpen altijd. Architectuur, zet dat in een bijlage als het veel is. Voor fase 1: houd het beperkt. Daar gaat het om hoofdlijnen, niet te diep ingaan op het werkingsprincipe. Maak vooral duidelijk waar het onderzoek nog om moet draaien.
34.	Verloning van medewerkers die wij gebruiken en marktconform tarief: hoe hoog mag dat zijn?	Daar zijn bij SBIR geen richtlijnen zijn. Mocht het ons opvallen dat de tarieven wel heel hoog zijn, dan kunnen wij u vragen te onderbouwen dat de tarieven inderdaad marktconform zijn. Bijvoorbeeld door aan te tonen dat ze bij concurrenten net zo hoog zijn.
35.	Versterkt het de case om bijvoorbeeld offertes van partners bij toe te voegen?	In fase 1 geen offertes bijvoegen. De begroting is hier nodig voor ons om in te schatten of de aanbidding reëel is. Als u inhuurt, kun u het bedrag in de begroting opnemen, de offerte hoeft er niet bij. Intentieverklaring kan wel helpen bij het concreet maken. Vooral als de partij kan aangeven wat ze concreet gaan doen. Maak duidelijk of ze daadwerkelijk meedoen of alleen benaderd zijn.

	Vraag	Antwoord
36.	<p>Stel er zijn 1.200.000 actieve endpoint users die cybersecurity gaan gebruiken met ons product en wij hebben al een benchmark gedaan met ons product bij potentiële afnemers. Ik ben hiervoor bij potentiële afnemers die al een dienst leveren en daar mijn dienst aan toe kunnen voegen gaan proeven. Van 3 heb ik al akkoord dat ze dat mee willen nemen. Moet ik dat al in fase 1 toevoegen?</p>	<p>Het advies is om zeker in fase 1 al aan te geven dat deze contacten er zijn. Dat lijkt waardevolle informatie om te hebben voor de commissie, met name wat betreft economische perspectief.</p>