**DHI - quickscan - demonstratieprojecten**

REGISTRATIECODE (wordt ingevuld door RVO)

 --------

Informatie over de DHI regeling vindt u op [www.rvo.nl/dhi](http://www.rvo.nl/dhi).

Dit formulier is niet bedoeld om subsidie aan te vragen.

Wij behandelen de informatie die u verstrekt vertrouwelijk.

Wij gaan zorgvuldig om met uw persoonsgegevens. Dit staat op onze pagina [Privacy](https://www.rvo.nl/over-ons/privacy) op www.rvo.nl.

**Procedure in 3 stappen**

**STAP 1**: U vult eerst de quickscan in. Deze stap is verplicht voordat u een DHI-aanvraag doet.

**STAP 2**: Binnen 2 weken ontvangt u van ons een advies. Daarin geven wij aan of het project aansluit bij het doel van de DHI-regeling. Ook geven wij advies of het voor u raadzaam is om een aanvraag in te dienen. Het advies is niet bindend. Er kunnen geen rechten worden ontleend. Een groen licht op een quickscan is geen garantie dat wij uw subsidieaanvraag goedkeuren. Na het indienen van uw uiteindelijke subsidieaanvraag beoordelen wij deze volledig op alle criteria van de regeling.

U ontvangt bij het advies een unieke registratiecode.

Groen licht: het beoogde project past voor wat betreft de getoetste criteria binnen DHI. U kunt verder met STAP 3.

 Oranje licht: er zijn twijfels over of uw project past binnen de DHI-regeling. Mogelijk kunt u

 het idee of de opzet nog aanpassen wanneer u besluit een DHI-aanvraag in te dienen.

Herindiening van een quickscan is niet nodig.

Rood licht: het beoogde project voldoet niet aan de criteria van DHI. Wij raden u af een

DHI-aanvraag in te dienen.

**STAP 3**:

De registratiecode die u bij het advies ontvangt, heeft u nodig voor het indienen van de aanvraag.

U kunt via [mijn.rvo.nl](https://mijn.rvo.nl/demonstratieprojecten-haalbaarheidsstudies-en-investeringsvoorbereidingsprojecten-dhi?inheritRedirect=true) een aanvraag indienen via het eLoket. U heeft daarvoor eHerkenningsmiddel

niveau eH2+ of eH3 nodig. Heeft u dit nog niet? Vraag het tijdig aan op de website van [**eHerkenning**](http://www.eherkenning.nl)**.**

**algemene vereisten voor een dhi-aanvraag**

**Vereisten voor de aanvragers van de subsidie:**

* De aanvrager/penvoerder en de overige subsidieontvangers hebben een export- of investeringsbelang in het project. Buitenlandse partijen, adviseurs en anderen zonder direct belang in het beoogde project zijn ‘Derden’. De penvoerder is een mkb-onderneming. De definitie van een mkb-onderneming vindt u in de ‘[Gebruikersgids bij de definitie van kmo’s](http://ec.europa.eu/docsroom/documents/15582/attachments/1/translations/nl/renditions/pdf)’. Een niet-mkb-onderneming mag als overige subsidieontvanger deelnemen als dit voor het samenwerkingsverband noodzakelijk is. Bedrijven die deel uitmaken van een groep raden wij aan om de online [MKB-toets](http://www.rvo.nl/subsidies-regelingen/subsidiespelregels/standaardformulieren/mkb-toets) van de Europese Commissie in te vullen;
* De aanvrager/penvoerder is een bedrijf met minimaal 3 medewerkers (inclusief directie) in dienst van de aanvragende BV. Zo niet, dan maakt u aannemelijk dat deze capaciteit bij uw onderneming structureel gewaarborgd is voor het uitvoeren van het project en realiseren van export en/of investeringen. De voorwaarde van de minimale omvang geldt niet voor overige subsidieontvangers bij een samenwerkingsverband;
* Als richtlijn dient de penvoerder over de voorgaande 3 kalenderjaren gemiddeld minimaal € 100.000 omzet te hebben gerealiseerd. Is uw gemiddelde jaaromzet lager dan € 100.000? Dan toont u aan dat u over de financiële middelen beschikt om de eigen bijdrage in het project en de vervolgactiviteiten te bekostigen. RVO beoordeelt of de gevraagde subsidie in redelijke verhouding staat tot de financiële en organisatorische capaciteit van de aanvrager.

**Voor de omvang van de subsidie:**

* Minimale omvang projectkosten: subsidiabele projectkosten zijn minimaal € 50.000. Ook na eventuele correctie op niet-subsidiabele kosten. Het subsidiepercentage is maximaal 50% van de subsidiabele projectkosten. Voor fragiele staten en focuslanden wordt maximaal 60% vergoed. Het subsidiebedrag kan door toepassing van de regels van de-minimissteun naar beneden worden bijgesteld. De ondergrens van de projectkosten is dan ook € 50.000;
* Elke subsidieontvanger mag met de gevraagde subsidie het de-minimisplafond van € 200.000 steun in 3 jaar niet overschrijden. Dit moet u in de de-minimisverklaring verklaren. Elke subsidieontvanger levert een rechtsgeldig ondertekende de-minimisverklaring aan;
* Het exportpotentieel moet binnen 3 jaar na afronding van het project groter zijn dan 10x het gevraagde subsidiebedrag. Voor DGGF-landen is dit meer dan 5x het gevraagde subsidiebedrag.

**Begripsbepaling demonstratieproject:**

Het demonstreren van een Nederlands(e) product, technologie of dienst in een doelland in een reële praktijksituatie, waarbij:

* er sprake is van een introductie van een product, technologie of dienst op een voor de onderneming nieuwe doelmarkt;
* het de onderneming niet of niet op korte termijn lukt om zonder overheidsondersteuning de nieuwe markt te betreden door onbekendheid met die betreffende buitenlandse markten en de complexiteit daarvan;
* de inzet van de demonstratie is dat de toegevoegde waarde van het product, de technologie of de dienst in een reële praktijksituatie wordt aangetoond aan potentiële afnemers;
* de omvang en duur niet groter zijn dan noodzakelijk om de toegevoegde waarde van het product, de technologie of de dienst aan te tonen;
* er sprake moet zijn van een noodzaak om het product, de technologie of de dienst in het land te demonstreren om deze te kunnen introduceren;
* voldoende bijgedragen wordt aan de positionering van de betreffende Nederlandse onderneming(en) in het land;
* er sprake moet zijn van het demonstreren onder een brede groep potentiële afnemers in de betreffende markt;
* onderbouwd en aannemelijk gemaakt moet worden dat binnen 3 jaar na uitvoering van de demonstratie de betrokken ondernemingen gezamenlijk export met een omvang van ten minste tienmaal het subsidiebedrag zullen realiseren, of in het geval van projecten in ontwikkelingslanden met een omvang van ten minste vijfmaal het subsidiebedrag en met een substantiële ontwikkelingsrelevantie;
* er geen sprake is van verkoopactiviteiten, marktonderzoek of productontwikkeling.

**Het demonstratieproject**

|  |
| --- |
| **Aanvrager** |
| Bedrijf |  |
| KVK-nummer |  |
| Vestigingsnummer |  |
| Jaar van oprichting van het bedrijf  |  |
| Sector waarin het bedrijf (overwegend) actief is  | Vink hieronder aan |
| * Agro & Food
 |[ ]
| * Chemie
 |[ ]
| * Creatieve industrie
 |[ ]
| * Energie
 |[ ]
| * High Tech
 |[ ]
| * ICT
 |[ ]
| * Life Sciences & health
 |[ ]
| * Logistiek
 |[ ]
| * Tuinbouw & uitgangsmaterialen
 |[ ]
| * Water
 |[ ]
| * Anders
 | [ ]  namelijk,  |
| Korte beschrijving kernactiviteiten |  |
| Exportervaring: naar welke landen wordt geëxporteerd? |  |
| Contactpersoon |  |
| Functie |  |
| Telefoonnummer |  |
| E-mail |  |
| Website |  |

|  |
| --- |
| **Intermediair (indien van toepassing)** |
| Bedrijf |  |
| Contactpersoon |  |
| Telefoonnummer |  |
| E-mail |  |

|  |
| --- |
| **Financiële informatie** |
| Omzet in de afgelopen 3 kalenderjarenGeef een inschatting indien jaarcijfers nog niet bekend zijn. | Omzet jaar: 20..  | Omzet jaar: 20..  | Omzet jaar: 20..  |
| Omzet | € | €  | €  |
| - Waarvan export (in euro of in %) | €  | €  | €  |
| Netto winst | €  | €  | €  |
| Aantal medewerkers (incl. directie) |  |  |  |

|  |
| --- |
| **Samenwerkingsverband** |
| Is er sprake van een samenwerkingsverband? | [ ]  Ja [ ]  Nee |
| Indien ja: * Wie zijn de andere subsidie-aanvragende bedrijven (geen intermediair, geen consultants, geen buitenlandse partners)?
 |   |
| Betreft het MKB-bedrijven?  |  |

|  |
| --- |
| **Het project** |
| 1. Projecttitel: |  |
| 2. In welk doelland gaat het demonstratieproject  plaatsvinden? |  |
| 3. Is de aanvrager al in het doelland gevestigd? | [ ]  Ja [ ]  Nee |
|  Indien ja: geef een toelichting |  |
| 4. Heeft de aanvrager al eerder geëxporteerd  naar het doelland? | [ ]  Ja [ ]  Nee |
|  Indien ja: geef een toelichting |  |

|  |
| --- |
| 5. Geef een korte beschrijving van het product, de technologie of de dienst (verder: technologie) welke u wilt demonstreren. Is de technologie al ergens in gebruik? Zo niet, is er al sprake van een werkend prototype dat voldoende is getest? |
|  |

|  |
| --- |
| 6. Als de aanvrager eerder in het doelland actief is geweest: in hoeverre onderscheidt de te demonstreren technologie zich van de technologie waarmee het bedrijf eerder op de markt actief was? Licht kort toe. |
|  |

|  |
| --- |
| 7. Op welke klantengroep richt u zich met uw technologie? |
|  |

|  |
| --- |
| 8. Noodzaak overheidsondersteuning:- licht toe waarom een demonstratieproject noodzakelijk is voor de marktentree van uw technologie in het doelland. Beschrijf welke activiteiten u zelf heeft ondernomen om uw technologie op de markt te brengen in het doelland. Waarom is het u tot nu toe niet gelukt? Welke drempels ervaart u voor deze doelmarkt? |
|  |
| - onderbouw waarom overheidsondersteuning noodzakelijk is om dit project op afzienbare termijn tot stand te laten komen. |
|  |

|  |
| --- |
| 9. Onderbouw waarom een demonstratieproject in het doelland noodzakelijk is om tot marktintroductie te komen. |
|  |

|  |
| --- |
| 10. Inzet van een demonstratieproject is dat de toegevoegde waarde van de technologie wordt aangetoond. Wat wilt u met het demonstratieproject aantonen? |
|  |

|  |
| --- |
| 11. Er moet sprake zijn van een demonstratie in een reële praktijksituatie. Welke opzet van het demonstratieproject heeft u voor ogen? Waar en hoe wilt u het project uitvoeren? Licht kort toe. |
|  |

|  |
| --- |
| 12. Een demonstratieproject is in omvang en duur niet groter dan noodzakelijk om de toegevoegde waarde van de technologie aan te tonen. Voldoet de beoogde projectopzet hier aan? Licht kort toe. |
|  |

|  |
| --- |
| 13. Kunt u een voorlopige inschatting maken van de totale kosten van het demonstratieproject? |
|  |

|  |
| --- |
| 14. Hoeveel export wilt u realiseren binnen 3 jaar na afronding van het demonstratieproject? Vermeld dit in euro’s en welk % van de export in Nederland toegevoegde waarde heeft. Licht kort toe. |
|  |

|  |
| --- |
| 15. Heeft u al eerder gebruik gemaakt van de diensten van RVO? Zo ja, van welke?  |
|  |

|  |
| --- |
| 16. Voor aanvragen gericht op [DGGF-landen](https://www.dggf.nl/landenlijst) geldt dat het project een substantiële bijdrage moet leveren aan minimaal één van de volgende ontwikkelingsdoelstellingen:1. Groei van de lokale werkgelegenheid in het doelland;2. Duurzame overdracht van kennis en vaardigheden, technologie en innovatie;3. Het verbeteren van de lokale productiekracht van de betrokken lokale onderneming.Beschrijf kort op welke wijze het project een bijdrage levert aan ten minste één van deze doelstellingen. |
|  |

**Dit ingevulde formulier kunt u sturen naar:**

dhi\_quickscan@rvo.nl. U ontvangt binnen 2 weken per mail een advies en een registratiecode van ons. Deze code heeft u nodig wanneer u een aanvraag wilt indienen.

Om Nederlandse ondernemers op internationale markten beter te ondersteunen, heeft RVO – in samenwerking met de ministeries van Buitenlandse Zaken en van Economische Zaken en Klimaat - in een samenwerkingsovereenkomst met een aantal publieke organisaties de krachten gebundeld. Meer informatie over deze samenwerking kunt u vinden op de [website van Trade & Innovate NL](https://www.tradeandinnovate.nl/cms/view/57979499/over-trade-and-innovate-nl).

Uw Quickscan-aanvraag en het Quickscan-advies delen wij met Trade & Innovate NL. Als u dit niet wenst, dan kunt u contact met ons opnemen.